

Encuesta a emprendedores

Sección 1: ¿Por qué desea tener su propia empresa?

Factores impulsores		Sí	No
1	No me agrada tener un jefe		
2	No me agrada trabajar de rutina		
3	No me agrada mi sueldo por ser bajo		
4	No me agrada la política de la oficina		
5	No me agrada la imagen de mi organización		
6	La burocracia me quita impulso		
7	Mi trabajo es inseguro		
8	Soy demasiado viejo para ser promovido		
9	Mi organización no tiene ninguna visión o dirección		
10	Me aburro con mi trabajo		
Factores atrayentes		Si	No
11	Tengo una idea buena de una empresa que hará dinero		
12	Necesito más independencia y autonomía en mi vida		
13	Tengo mucha energía física y mental que deseo poner en uso		
14	Deseo crear una empresa para apoyar a mi familia		
15	Deseo trabajar en un ambiente realmente competitivo		
16	He dirigido mi empresa medio tiempo y realmente ha despegado		
17	Con mi propia empresa puedo retirarme en X años		
18	Puedo darle a mis ahorros un buen uso en mi propia empresa		
19	Deseo ser el jefe y demostrar una cierta dirección		
20	Deseo hacer un trabajo innovador y creativo en mi empresa		

Sección 2: ¿Qué recursos tiene para la empresa?

		Sí	No
21	¿Tiene una idea para la empresa?		
22	¿Qué hará su empresa?		
23	¿Puede dar tres razones por las que quiere una empresa en particular?		
24	¿De cuánto dinero dispondrá para iniciar su empresa?		
25	¿Cuánto dinero costará iniciar su empresa?		
26	¿Posee otras cosas que pueda utilizar en su empresa? (coche, equipo, tierra, materias primas)		
27	¿Ha recibido capacitación empresarial?		

28	¿Hay alguna persona que le ayude a iniciar su empresa?		
29	¿Donde estará localizada su empresa?		
30	¿Hay servicios básicos de energía eléctrica, agua y línea telefónica?		
31	¿Sabe si su empresa requiere maquinaria?		
32	¿Está su empresa en un lugar donde los clientes la encontrarán fácilmente?		
33	¿Está su empresa cerca de una vía transitable?		

Sección 3: ¿Cómo podrán saber sus clientes acerca de sus productos o servicios?

		Si	No
34	¿Quiénes serán sus clientes? (Otras empresas, gobierno, otras personas,-hombres, mujeres o niños-)		
35	¿Por qué la gente le comprará a usted y no a su competencia?		
36	¿Qué nombre utilizarán para la empresa?		
37	¿Utilizará el mismo nombre para sus productos o servicios?		
38	¿Por qué ha elegido estos nombres particulares?		
39	¿Tiene un logo o símbolo que le ayuden a promocionar su empresa?		
40	¿Es su logo atractivo a primera vista?		
41	¿Pretende tener papel con membrete y tarjetas de presentación?		
42	¿Tiene una dirección de correo electrónico para la empresa?		
43	¿Anunciará públicamente su empresa?		
44	¿Si es así, dónde la anunciará?		
45	¿Que otros instrumentos utilizará para promocionar a su empresa? (¿folletos, muestras gratis, reportajes de prensa?)		
46	¿Tiene una red grande de gente que pueda promover su empresa?		
47	¿Tiene experiencia anterior en ventas?		
48	¿Tiene capacitación en ventas?		
49	¿Es bastante convincente como para persuadir a extranjeros de comprar su producto o servicio?		
50	¿Puede describir porqué su producto o servicio es una mejor compra que la de sus competidores?		

Sección 4: ¿Cómo encontrará dinero suficiente para comenzar la empresa? y ¿Cómo asegurará que el dinero en la empresa será eficazmente controlado?

		Si	No
51	¿Cuánto dinero tendrá para comenzar su empresa?		
52	¿Cómo planea evitar la confusión entre dinero que necesita manejar la empresa y el dinero que necesita manejar en sus asuntos personales?		
53	¿Cuál es el costo de equipos, herramientas, maquinaria, otros accesorios y vehículos que usted necesita para comenzar su empresa?		
54	¿Qué necesita pagar para conectar el equipo a la fuente de electricidad o al abastecimiento de agua? ¿Necesitará pagar a la compañía de teléfono antes de comenzar? ¿Cuánto será esto?		
55	¿Cuánto necesitará pagar por materias primas o materiales para la empresa?		
56	¿Hay algún otro costo de instalación, por ejemplo legal u honorarios, patentes, alquileres o utilidades de registro por adelantado? ¿Cuánto será esto?		
57	¿Cuanto tiempo tomará registrar su empresa?		

58	¿Cuánto dinero estima necesitará para vivir antes de que su empresa provea el dinero?		
59	Sume las cantidades del 52 al 56. Compárelo con el casillero 51. ¿Tiene el dinero suficiente para empezar su empresa?		
60	Si no tiene suficiente dinero, ¿puede ver las cantidades en 52-56 y reducir el tamaño de su empresa al inicio?		
61	Si usted no puede reducir el tamaño de su empresa ¿puede pedir prestado el dinero adicional?		
62	¿Dónde podrá pedir prestado?		
63	Si no puede pedir prestado ¿está preparado para asociarse con alguien que le ayude a financiar la empresa?		
64	¿Es posible reducir la cantidad de capital requerido por el equipo en alquiler con opción a compra? (si no sabe qué es, charle con su asesor empresarial)		
65	¿Qué registro prepone llevar para controlar la empresa?		
66	¿Sabe elaborar un presupuesto de flujo de caja?		
67	¿Qué medidas requiere tomar para asegurar que no habrá robos de efectivo?		
68	¿Cómo se prepone determinar los precios de sus productos y servicios?		
69	¿Si está haciendo un producto sabe cuánto es el costo de los materiales para hacer una unidad de producto?		
70	¿Cuánto invierte en trabajo para hacer una unidad de producto?		
71	¿A qué precio puede vender una unidad del producto?		
72	¿Cuánto es el beneficio en una unidad?		
73	¿La empresa tiene cuenta bancaria?		
74	A medida que la empresa crece necesitará fondos adicionales. ¿Sabe de dónde vendrán?		
75	Si ha pedido prestado el dinero de un banco u otra fuente de crédito ¿Sabe cuándo deberá pagar?		
76	¿Sabe qué sucederá si no paga a tiempo?		

Sección 5a: Otras personas en la empresa

		Si	No
77	¿Su empresa empleará personal?		
78	Describa los trabajos que este personal hará. Ejemplo: Encargado, trabajador de producción, conductor, cocinero		
79	¿Está seguro de necesitar todo este personal?		
79a	¿Hay alguien haciendo dos trabajos por lo cual se reduce su planilla?		
79b	¿Cómo mantendrá ocupado al personal y haciendo una contribución justa a su empresa?		
80a	¿Cómo encontrará y seleccionará al personal?		
80b	¿Empleará miembros de su familia?		
80c	¿Cuál es la edad mínima para trabajar en su empresa?		
81	¿Qué ventajas hay en el empleo para los miembros de la familia?		
82	¿Qué desventajas ven en el empleo sus familiares?		
83	¿Qué hará si un miembro de la familia toma dinero o mercancías de la empresa sin su permiso?		
84	¿Qué hará si un miembro de la familia carece de habilidades o resulta tener una actitud negativa?		
85	¿Alguna de la gente que espera emplear necesita capacitación especial?		
86	¿Cómo proporcionó la capacitación?		

87	¿Qué hace para motivar a su personal a trabajar duramente y que contribuir a la empresa?		
88	¿Hay alguien que tomará decisiones durante su ausencia en la empresa?		
89	¿Hay algún riesgo para la salud y seguridad de sus trabajadores proveniente de las máquinas que utilizarán o los materiales que manipularán?		
90	¿Qué hará para proteger a sus trabajadores contra estos riesgos?		

Sección 5b: Usted mismo en la empresa

		Si	No
91	¿Está preparado para trabajar hasta 80 horas a la semana?		
92	¿Está preparado para arriesgar el dinero que ha ahorrado y algún activo, como una casa, que ha dado como garantía?		
93	¿Está preparado para no pasar por alto ningún mal hábito que sus trabajadores puedan tener (retraso, ausentismo, bajo rendimiento) y a tratarlos con ellos inmediatamente?		
94	¿Está preparado para el conflicto entre su papel como empresario/a y su papel como miembro de la familia?		
95	¿Es autosuficiente?		
96	¿Puede solucionar los problemas por sí mismo sin depender de otros?		
97	¿Es una persona tranquila y diplomática con un nivel fuerte de auto control?		
98	¿Puede trabajar bajo presión para cumplir un plan o un cronograma sin una caída en calidad de su trabajo?		
99	¿Tiene idea de donde estará la empresa en tres años		
100	Describa su visión de la empresa		

Fuente: Centro Internacional de Formación de la OIT – Curso de Servicios de Desarrollo Empresarial (SDE) – Edición 2009